

ДОГОВІР ПРО ЕКСКЛЮЗИВНЕ ДИЛЕРСТВО

м. Одеса

10 жовтня 2025 року

Фізична особа - підприємець Дубровський Олексій Євгенович, в подальшому "**Компанія**", в особі Дубровського Олексія Євгеновича, що діє на підставі Свідоцтва, з одного боку, і

Фізична особа-підприємець Ведмідь Володимир Анатолійович, в подальшому "**Ексклюзивний Дилер**", в особі Ведмідя Володимира Анатолійовича, що діє на підставі Свідоцтва, з іншого боку, що разом іменуються "**Сторони**", уклали даний Договір про наступне:

1. Терміни та визначення, що використовуються в даному Договорі

- 1.1. Ексклюзивний Дилер – суб'єкт господарювання, який виключно одноособово на підставі даного Договору здійснює реалізацію Товару Компанії, та є офіційним ексклюзивним представником з розповсюдження Товару Компанії на території України.
- 1.2. Фірмовий стиль Компанії - затверджені Компанією стандарти оформлення зовнішньої та внутрішньої реклами.
- 1.3. Територія – територія України (сукупність територій усіх адміністративно-територіальних одиниць), в межах якої Ексклюзивний Дилер здійснює свою діяльність відповідно до даного Договору.
- 1.4. Ексклюзивне право - виключне право Ексклюзивного Дилера на продаж та просування Товару Компанії на Території.

2. Предмет Договору

- 2.1. Предметом Договору є визнання Компанією фізичної особи-підприємця Ведмідя Володимира Анатолійовича своїм Ексклюзивним Дилером в сфері продажу Товарів Компанії на Території та визначення базових принципів співпраці Сторін.
- 2.2. Компанія надає Ексклюзивному Дилеру ексклюзивні права на продаж Товарів на Території згідно умов даного Договору.
- 2.3. Компанія надає Ексклюзивному Дилеру для продажу такі Товари:
 - комп'ютерні поліграфи "РУБІКОН" (RUBICON);
 - давачі до комп'ютерних поліграфів "РУБІКОН" (RUBICON);
 - програмне забезпечення "РУБІКОН" (RUBICON).
- 2.4. Ексклюзивні Дилерські умови на закупівлю Товару у Компанії визначається Компанією під час кожної окремої поставки.
- 2.5. Ексклюзивний Дилер здійснює продаж Товару від свого імені, діючи на правах незалежного торговця як по відношенню до Компанії, так і по відношенню до третіх осіб.
- 2.6. За збитки, завдані споживачеві з вини однієї зі Сторін даного Договору, відповідальність несе винна Сторона.

3. Базові принципи співпраці

- 3.1. Компанія підтверджує взаємозалежність Сторін у справі досягнення їх спільних цілей в сфері продажу Товару.

- 3.2. Ціль Компанії - затвердити себе в якості провідного виробника якісних комп'ютерних поліграфів на вітчизняному ринку та створити бренд лідера з постачання комп'ютерних поліграфів.
- 3.3. Компанія визнає, що успіх її та Ексклюзивного Дилера в значній мірі залежить від конкурентоспроможності її Товару, а також від того, наскільки добре Сторони даного Договору виконують взяті на себе обов'язки.
- 3.4. Оскільки Ексклюзивний Дилер представляє Товар Компанії перед споживачами, даною угодою Сторони стверджують важливість розуміння Ексклюзивним Дилером довгострокових задач Компанії, їх підтримку та просування з метою надання Клієнтам Товарів найвищої якості та послуг найвищого рівня.
- 3.5. Невиконання Ексклюзивним Дилером будь-якого з наведених обов'язків наносить збиток Компанії, її торговій марці, самому Ексклюзивному Дилеру.
- 3.6. Обидві сторони, приймаючи на себе обов'язки щодо співпраці, розуміють, що якщо Компанія чи Ексклюзивний Дилер не досягнуть задовільних об'ємів продажу та прибутків, - вони постраждають, а відповідно, - кінцевий успіх однієї з Сторін буде залежати від успіху іншої.
- 3.7. Обидві Сторони очікують, що шляхом укладення даного Договору, повного та чесного виконання взятих на себе обов'язків згідно Договору, вони зможуть налагодити і підтримувати взаємовигідні відносини на довгостроковий період.

4. Права та обов'язки Ексклюзивного Дилера

- 4.1. Ексклюзивний Дилер має право на отримання Товарів Компанії з Ексклюзивною Дилерською знижкою, що обумовлюється при кожному окремому постачанні.
- 4.2. Ексклюзивні Дилерські ціни дійсні при роздрібних продажах. У разі оптових продажів Ексклюзивний Дилер має право на знижку, розмір якої обов'язково узгоджується з Компанією у кожному конкретному випадку.
- 4.3. Ексклюзивний Дилер зобов'язується здійснювати продаж Товарів Компанії не менш, ніж за роздрібними цінами.
- 4.4. Ексклюзивний Дилер має ексклюзивне право продавати Товари Компанії та представляти торгову марку Компанії в межах Території як незалежний продавець. Ексклюзивне право продажу Товарів Компанії розповсюджується також при закупівлях за державні кошти та/або для бюджетних організацій.
- 4.5. Ексклюзивний Дилер вправі здійснювати обмін б/у поліграфів на нові поліграфи «РУБІКОН» з доплатою.
- 4.6. Ексклюзивний Дилер має право на безоплатне отримання рекламної та поліграфічної продукції.
- 4.7. Ексклюзивний Дилер має право мати власних субдилерів на Території.
- 4.8. Ексклюзивний Дилер має право на систематичну консультативну підтримку з боку Компанії.
- 4.9. Ексклюзивний Дилер не має права замінювати товарні знаки та логотипи на Товарах, та упаковці, які він отримує від Компанії.
- 4.10. Ексклюзивний Дилер зобов'язується дотримуватися авторських прав на Товари, що належать Дубровському О.Є., вживати всі належні заходи для недопущення їхнього порушення з вини Ексклюзивний Дилера.
- 4.11. Ексклюзивний Дилер зобов'язується виконувати таку частину зобов'язань по гарантійному обслуговуванню Товарів Компанії:
- приймати від Клієнтів Товари Компанії, що полягають гарантійному обслуговуванню;

- консультуватись з Компанією відносно відповідності технічних критеріїв по кожному екземпляру Товару Компанії відносно того, чи підлягає він гарантійному чи платному обслуговуванню;
 - погоджувати строки та умови виконання Компанією своїх гарантійних зобов'язань;
 - відправляти у Компанію Товари, що підлягають гарантійному обслуговуванню;
 - приймати від Компанії Товари, що пройшли гарантійне обслуговування;
 - повертати споживачам Товари Компанії, що пройшли безплатне гарантійне обслуговування;
 - приймати оплату від споживачів Товарів Компанії за платне обслуговування.
- 4.12. Ексклюзивний Дилер зобов'язується поважати й захищати законні права Компанії, що виникають у зв'язку з даним Договором, зокрема, зберігати комерційні таємниці, які можуть стати відомі Ексклюзивному Дилерові у зв'язку з виконанням даного Договору. До комерційної таємниці відноситься будь-яка інформація, що:
- при повідомленні була явно охарактеризована як така, що представляє комерційну таємницю Компанії;
 - не є загальнодоступною;
 - становить комерційний інтерес або дає конкурентні переваги.

5. Права та обов'язки Компанії

- 5.1. Компанія зобов'язується здійснювати відвантаження Товару згідно умов Договору про постачання Товару.
- 5.2. Компанія зобов'язується своєчасно інформувати Ексклюзивного Дилера про надходження нових товарів, зміни умов роботи, проведення акцій тощо.
- 5.3. Компанія зобов'язується пріоритетно забезпечувати Ексклюзивного Дилера Товаром для забезпечення діяльності в необхідному обсязі.
- 5.4. Компанія зобов'язується безоплатно надавати рекламну продукцію: буклети, проспекти, каталоги тощо.
- 5.5. Компанія зобов'язується в рекламній продукції Компанії, на корпоративному веб-сайті вказувати контактні адреси Ексклюзивний Дилера.
- 5.6. Компанія зобов'язується надавати всю необхідну документацію та Товари (декларації, висновки та інші).
- 5.7. Компанія зобов'язується надавати Ексклюзивному Дилеру прайс-лист з рекомендованими роздрібними цінами.
- 5.8. Компанія зобов'язується сповіщати Ексклюзивного Дилера про зміну цін не пізніше ніж за два дні до введення їх в дію.
- 5.9. Компанія зобов'язується не продавати самостійно Товар на Території. У випадку звернень до Компанії, Компанія переадресовує дані звернення до Ексклюзивного Дилера.
- 5.10. Компанія зобов'язується надавати допомогу Ексклюзивному Дилеру в проведенні маркетингових заходів.
- 5.11. Компанія зобов'язується не заключати Ексклюзивний Дилерський договір з іншими Клієнтами Компанії на Території.
- 5.12. Компанія зобов'язується виконувати таку частину гарантійного обслуговування Товарів:
 - приймати від Ексклюзивного Дилера Товари Компанії, що полягають гарантійному обслуговуванню;
 - консультувати Ексклюзивного Дилера відносно відповідності технічних критеріїв по кожному екземпляру Товару Компанії відносно того, чи підлягає він гарантійному чи платному обслуговуванню;

- погоджувати строки та умови виконання Компанією гарантійних зобов'язань;
 - приймати від Ексклюзивний Дилера Товари, що підлягають гарантійному обслуговуванню;
 - здійснювати гарантійне обслуговування Товарів (ремонт або заміну);
 - відправляти Ексклюзивний Дилеру Товари, що пройшли гарантійне обслуговування;
 - приймати узгоджену частину оплати від Ексклюзивний Дилера за платне обслуговування Товарів Компанії.
- 5.13. Компанія має право переглянути статус Ексклюзивний Дилера не частіше ніж раз на 3 (три) місяці.
- 5.14. Компанія має право самостійно проводити реалізацію власних Товарів на Території з урахуванням пунктів 4.7 та 4.8 даного Договору.
- 5.15. У випадку порушення Ексклюзивний Дилером умов даного договору Компанія залишає за собою право зменшення Ексклюзивний Дилерських знижок, або розірвання даного Договору достроково.
- 5.16. Компанія може позбавити Ексклюзивний Дилера його статусу в разі значних порушень Договору, а саме:
- невиконання плану обсягів продаж;
 - невиконання платіжної дисципліни;
 - невиконання своєї частини зобов'язань з гарантійного обслуговування;
 - дискредитації торгової марки;
 - у випадку продажу товару конкурентної організації;
 - у випадку розголошення комерційної таємниці;
 - при порушенні авторських прав Компанії.

6. Продаж товару

- 6.1. Передача товару Компанією у власність Ексклюзивний Дилера здійснюється на умовах Договору поставки товару.
- 6.2. Товар, що купується має продаватися лише під Торговою маркою Компанії. В технічній та комерційній документації Ексклюзивний Дилера має бути зазначена Торгова марка Компанії.

7. Умови оплати та порядок здійснення розрахунків

- 7.1. Умови оплати та порядок здійснення розрахунків визначаються на умовах Договору поставки Товару.
- 7.2. Під час дії даного Договору умови оплати можуть бути переглянуті не раніше, ніж через 3, 6, 9 місяців з моменту укладання. У разі виконання Ексклюзивний Дилером своїх обов'язків Компанія має право змінити умови оплати для Ексклюзивний Дилера з внесенням відповідних поправок в Договір постачання товару.

8. Заключні положення

- 8.1. Даний Договір може бути розірваний за згодою Сторін, або однієї зі Сторін у випадку значного порушення умов даного Договору іншою Стороною. Одностороннє розірвання Договору здійснюється шляхом письмового повідомлення іншої Сторони не менш ніж за 30 (тридцять) днів.
- 8.2. Письмова відповідь на повідомлення має бути надана в 10-денний строк. У випадку неотримання письмової відповіді Сторона, що направила повідомлення, має право розірвати даний Договір в односторонньому порядку.

- 8.3. Будь-які зміни та доповнення до даного Договору дійсні лише за умови, що вони здійснені в письмовій формі та належним чином підписані уповноваженими представниками Сторін. Всі додатки до даного Договору складають невід'ємну його частину.
- 8.4. Договір вступає в силу з моменту його підписання і діє до 31 грудня 2026 року. Договір може бути продовжений за згодою Сторін шляхом укладення додаткової угоди.

9. ЮРИДИЧНІ АДРЕСИ, БАНКІВСЬКІ ТА ВІДВАНТАЖУВАЛЬНІ РЕКВІЗИТИ СТОРІН НА МОМЕНТ ПІДПИСАННЯ ДОГОВОРУ

КОМПАНІЯ:

ФІЗИЧНА ОСОБА-ПІДПРИЄМЕЦЬ
ДУБРОВСЬКИЙ ОЛЕКСІЙ ЄВГЕНОВИЧ
ПІН: 2356813818
65000, м. Одеса, вул. Дерибасівська, 18
IBAN: UA983052990000026002024905159
Южне ГРУ АТ КБ "ПРИВАТБАНК"
МФО 328209



Дубровський О.Є.

ЕКСКЛЮЗИВНИЙ ДИЛЕР:

ФОП ВЕДМІДЬ ВОЛОДИМИР
АНАТОЛІЙОВИЧ
ПІН: 3053907790
01103, м. Київ, вул. М.Бойчука, 1/2, 60
IBAN: UA223052990000026002046224023
в АТ КБ "ПРИВАТБАНК"
МФО 305299

Ведмідь В.А.

